

風險辨識結果(風險因子)		說明
I. 營運風險		
R1	國際貿易與關稅政策變動風險	各國(主要為美國與中國)出口管制與關稅變動影響營運
R2	營運集中度過高風險	過度依賴少數原廠或大客戶，若策略或合作關係改變，將造成營收大幅波動，影響公司穩定性
R3	台幣匯率升值侵蝕毛利結構	台幣升值，先前以高匯率購入的庫存在銷售時適用新匯率，壓縮毛利，尤其在匯率短期劇烈波動時影響更大
R4	數位轉型落後	在導入數位科技、數據分析、自動化或智慧化流程的進程上，相對於同業或市場整體發展速度明顯落後，影響營運效率與客戶體驗
R5	人力資源風險	科技人才短缺與流動率高，影響業務與技術支援
R6	市場變化及策略風險	面對產業變動或市場競爭，因策略調整不及而導致營收波動或資源投入效益降低
II. 財務風險		
R7	匯率與關稅風險	匯率波動與關稅政策變動影響進出口成本、收入與毛利
R8	資金流動性風險	由於市場需求波動或客戶訂單交貨延遲，因存貨積壓，影響現金流或面臨短期融資壓力。
R9	稅務與法規風險	集團內香港和新加坡皆於 2025 年適用全球最低稅負制(GMT)，集團內面臨區域法遵風險
R10	仍面臨高財務融資成本	降息幅度有限，短期內仍維持高利率，影響融資成本
III. 作業風險		
R11	資訊安全與資安風險	客戶資料或訂單系統遭駭，影響信譽與履約
R12	法令遵循與出口管制風險	涉及營運區域及相關牽涉國家之出口法規，違規將遭罰或失去代理資格
R13	舞弊與內控風險	流程缺乏監控可能導致舞弊或損失
R14	跨區域交付與支援風險	客戶跨國設廠，需能及時跨國(區域)交貨與技術支援，否則可能影響交期與服務品質，影響商機
R15	永續治理責任履行不足風險	未達成碳盤查、碳排放減量、能源效率、社會責任等目標或違反道德行為倫理，可能導致投資減少、聲譽受損，甚至法律訴訟
R16	IFRS S1&S2 合規風險	ESG 與財務數據整合不佳，導致揭露延遲或錯誤，造成監管與聲譽風險
IV. 環境風險		
R17	碳排與永續壓力	ESG 成為供應鏈合作門檻，未達標恐失商機

風險辨識結果(風險因子)		說明
R18	極端氣候事件	颱風、洪水等可能導致運籌服務中斷
R19	環境永續責任	來自相關利害關係人的壓力，要求企業在自然環境保護以及生物多樣性等永續責任方面做出更多努力
R20	法律和監管風險	為減緩與調適氣候變遷，政府實施更嚴格的環保法規，以應對氣候變遷，對公司的合規成本和遵循產生營運挑戰